

Oleksandr (Lex) Parkhomenko

Geschäftsführer (CEO)

+1 (202) 960-7070 · Simpsonville, USA · lex@lex.ceo

[Linked In](#)



Ich werde Ihr Unternehmen an die Spitze der US-amerikanischen und internationalen Märkte führen. Meine Expertise garantiert eine Branchenführerschaft und eine dominante Marktposition, unabhängig von der aktuellen Position Ihres Unternehmens.



Summary

Ergebnisorientierte Führungskraft mit über 22 Jahren Erfahrung in der Beschleunigung von Geschäftswachstum und internationaler Marktdurchdringung. Als CEO/Geschäftsführer habe ich kontinuierlich einen außergewöhnlichen ROI erzielt und den Umsatz für führende Unternehmen um bis zu 300 % und den Marktanteil um 30 % gesteigert. Zu meinen ausgewiesenen Fachkenntnissen gehört die Leitung der Expansion in die Märkte der Ukraine, Europas und Nordamerikas, wobei ich in hart umkämpften Umfeldern ein dreistelliges Umsatzwachstum erzielt habe.

Als motivierende Führungskraft konzentriere ich mich auf den Aufbau leistungsstarker Teams, die regelmäßig anspruchsvolle Verkaufsziele übertreffen. Ich bin bereit, meine Expertise und Führungsqualitäten einzusetzen, um Ihr Unternehmen an die Spitze der US-amerikanischen und internationalen Märkte zu führen und eine Branchenführerschaft sowie eine dominante Marktposition zu sichern.

Berufserfahrung

Präsident & CEO, TOPUS INC., Simpsonville

Aug 2017 - Feb 2025

- Entwicklung und Implementierung von Strategien zur Förderung des globalen Geschäftswachstums.
- Erzielung eines Umsatzwachstums von 500%, während die Kosten um 30% reduziert wurden.
- Erzielung eines Wachstums von 200% im Jahr 2022 durch die Überholung leistungsschwacher Abteilungen.
- Festlegung kurz- und langfristiger finanzieller und Expansionsziele.

General Manager, SBNEO LLC, Sumy

Okt 2012 - Aug 2017

- Leitung eines Teams von 16 Mitarbeitern in einer Immobilienbewertungsgesellschaft.
- Jedes Quartal 30% neue Kunden generiert, was maßgeblich zum jährlichen Wachstum beitrug.
- Erleichterung der Geschäftsentwicklung durch die Schaffung von Partnerschaften und die Verbesserung bestehender Beziehungen.

Filialleiter, NADIYA LLC, Sumy

Okt 2009 - Nov 2011

- Überwachung der erfolgreichen Eröffnung und Einführung der Niederlassung in Sumy.
- Verwandlung der Filiale in die profitabelste von 15 Filialen in der gesamten Ukraine.

Chief Financial Officer (CFO), VNA LLC, Charkiw

Apr 2011 - Nov 2011

- Erhöhung der Unternehmensrentabilität um 200%, während die Forderungen um 30% reduziert wurden.

Vertriebsleiter, Santexopt LLC, Sumy

Feb 2009 - Apr 2009

- Steigerung des Unternehmensumsatzes um über 300%.

Regionaldirektor, Telesysteme der Ukraine (PeopleNET), Sumy

Dez 2007 - Nov 2008

- Projektmanagement für die "Telesysteme der Ukraine" mit einem revolutionären 3G-Mobiltelefon- und Internetnetzwerk, Förderung der CDMA2000 1x EV-DO-Dienste.
- Verwaltung der ersten Kundeninstallationen in Sumy vor der Eröffnung des Kundenservicecenters.
- Förderung der 3G-Internetdienste durch Händler und Unterhändler, wodurch 500% des Jahresgewinns erzielt und die Auszeichnung des Generalmanagers für meine Leistungen erhalten wurde.
- Unterstützung der Entwicklung des größten und schnellsten Mobiltelefon- und Internetdienstnetzwerks in der Ukraine.

Landesmanager, NETZSCH Mohnopumpen GmbH, Sumy

Aug 2004 - Dez 2007

- Offizieller Vertreter der ukrainischen Operationen eines deutschen Pumpengeräteunternehmens, Steigerung der Verkaufszahlen um +300%.
- Unterstützung der Marktforschung, Umweltanalysen, Teilnahme an Ausschreibungen, Entwicklung von Verkaufsstrategien und Produkteinführungen im ganzen Land.
- Beitrag zur Planung, Budgetierung, Kontenführung und Forderungsmanagement.
- Zusammenarbeit mit wichtigen Kunden, darunter Tetra Pak Ukraine, Procter & Gamble Ukraine, Svitoch, Torchyn Product, Chumak, Sandora, Vitmark, Nestle und Sun InBev.

Bildung

Master-Abschluss, Geschäftsführung/Business Administration, Ukrainische Akademie für Bankwesen der Nationalbank der Ukraine, Sumy, Ukraine

Sep 2002 - Mai 2008

Fähigkeiten

- Geschäftsstrategie
- Geschäftswachstum
- Internationale Marktentwicklung
- Strategische Planung
- Projektmanagement
- Führung
- Motivationskommunikation
- Diplomatie
- Strategische Partnerschaften
- Neugeschäftsentwicklung
- Geschäftsführung
- Markteinführungsstrategie
- Vertriebsmanagement
- Finanzmanagement
- Teambildung
- Executive Coaching
- Beziehungsmanagement

Sprachen

- Englisch
- Russisch
- Ukrainisch
- Italienisch

[Download PDF](#) * [Follow me on Linked In](#)

