

# Oleksandr (Lex) Parkhomenko

Director Ejecutivo (CEO)

+1 (202) 960-7070 · Simpsonville, USA · lex@lex.ceo

[Linked In](#)



Llevaré su negocio a la cima de los mercados estadounidenses e internacionales. Mi experiencia garantiza el liderazgo en la industria y una posición dominante en el mercado, independientemente de la situación actual de su empresa.



## Summary

---

Ejecutivo orientado a resultados con más de 22 años de experiencia acelerando el crecimiento empresarial y la penetración en mercados internacionales. Como CEO/Director General, he ofrecido consistentemente un ROI excepcional, aumentando los ingresos hasta en un 300% y la cuota de mercado en un 30% para empresas líderes. Mi probada experiencia incluye liderar la expansión en los mercados de Ucrania, Europa y América del Norte, logrando un crecimiento de ventas de cientos por ciento en entornos altamente competitivos.

Como líder motivador, me enfoco en crear equipos de alto rendimiento que regularmente superan los objetivos de ventas desafiantes. Estoy listo para aprovechar mi experiencia y liderazgo para impulsar su negocio a la cima de los mercados estadounidenses e internacionales, asegurando el liderazgo en la industria y una posición dominante en el mercado.

## Experiencia Laboral

---

### Presidente y CEO, TOPUS INC., Simpsonville

Agosto 2017 - Febrero 2025

- Desarrollé e implementé estrategias para impulsar el crecimiento empresarial global.
- Logré un aumento del 500% en los ingresos mientras reducía los gastos en un 30%.
- Impulsé un crecimiento del 200% en 2022 al reformar departamentos con bajo rendimiento.
- Establecí objetivos financieros y de expansión a corto y largo plazo.

### Gerente General, SBNEO LLC, Sumy

Octubre 2012 - Agosto 2017

- Lideré un equipo de 16 empleados en una empresa de evaluación inmobiliaria.
- Generé el 30% de nuevas cuentas cada trimestre, contribuyendo significativamente al crecimiento anual.
- Facilité el desarrollo de nuevos negocios al establecer asociaciones y mejorar relaciones existentes.

### Gerente General de Sucursal, NADIYA LLC, Sumy

Octubre 2009 - Noviembre 2011

- Supervisé la apertura y lanzamiento exitoso de la sucursal de Sumy.
- Transformé la sucursal en la más rentable entre las 15 sucursales en toda Ucrania.

### CFO, VNA LLC, Járkov

Abril 2011 - Noviembre 2011

- Aumenté la rentabilidad de la empresa en un 200% mientras reducía las cuentas por cobrar en un 30%.

### Gerente de Ventas, SantexOpt LLC, Sumy

Febrero 2009 - Abril 2009

- Aumenté las ventas de la empresa en más del 300%.

### Director Regional, Telesistemas de Ucrania (PeopleNET), Sumy

Diciembre 2007 - Noviembre 2008

- Gestioné proyectos para "Telesistemas de Ucrania" (TM PeopleNET) con una red revolucionaria de telefonía móvil e internet 3G, promoviendo servicios CDMA2000 1x EV-DO.
- Gestioné las primeras instalaciones de clientes en Sumy antes de que se abriera el centro de atención al cliente.
- Promoví servicios de internet 3G a través de distribuidores y subdistribuidores, generando el 500% de la ganancia anual y recibiendo el premio del gerente general por mis logros.
- Apoyé el desarrollo de la red de servicios de telefonía móvil e internet más grande y rápida de Ucrania.

### Gerente de País, NETZSCH Mohnopumpen GmbH, Sumy

Agosto 2004 - Diciembre 2007

- Serví como representante oficial de las operaciones en Ucrania de una empresa alemana de equipos de bombeo, aumentando las ventas en un 300%.
- Apoyé investigaciones de mercado, análisis ambientales, participación en licitaciones, desarrollo de estrategias de ventas y lanzamientos de productos en todo el país.
- Contribuí a la planificación, presupuestación, gestión de cuentas y cuentas por cobrar.
- Colaboré con clientes importantes, incluidos Tetra Pak Ucrania, Procter & Gamble Ucrania, Svitoch, Torchyn Product, Chumak, Sandora, Vitmark, Nestlé y Sun InBev.

## Educación

---

Máster en Gestión Empresarial/Administración de Empresas, Academia Bancaria de Ucrania del Banco Nacional de Ucrania, Sumy, Ucrania

Septiembre 2002 - Mayo 2008

## Habilidades

---

- Estrategia empresarial
- Crecimiento empresarial
- Desarrollo de mercados internacionales
- Planificación estratégica
- Gestión de proyectos
- Liderazgo
- Comunicación motivacional
- Diplomacia
- Asociaciones estratégicas
- Construcción de nuevos negocios
- Gestión empresarial
- Go-to-Market
- Gestión de ventas
- Gestión financiera
- Formación de equipos
- Coaching ejecutivo
- Gestión de relaciones

## Idiomas

---

- Inglés
- Ruso
- Ucraniano
- Italiano

[Download PDF](#) \* [Follow me on Linked In](#)

