

Oleksandr (Lex) Parkhomenko

Président-directeur général (PDG)

+1 (202) 960-7070 · Simpsonville, USA · lex@lex.ceo

[Linked In](#)



Je propulserai votre entreprise au sommet des marchés américains et internationaux. Mon expertise garantit le leadership de l'industrie et une position dominante sur le marché, quelle que soit la position actuelle de votre entreprise.



Résumé

Cadre axé sur les résultats avec plus de 22 ans d'expérience dans l'accélération de la croissance des entreprises et la pénétration des marchés internationaux. En tant que PDG/Directeur général, j'ai constamment obtenu un retour sur investissement exceptionnel, augmentant les revenus jusqu'à 300 % et la part de marché de 30 % pour des entreprises leaders. Mon expertise reconnue comprend la direction de l'expansion sur les marchés ukrainiens, européens et nord-américains, atteignant une croissance des ventes de plusieurs centaines de pour cent dans des environnements très concurrentiels.

En tant que leader motivant, je me concentre sur la création d'équipes performantes qui dépassent régulièrement les objectifs de vente ambitieux. Je suis prêt à mettre à profit mon expertise et mon leadership pour propulser votre entreprise au sommet des marchés américains et internationaux, assurant le leadership de l'industrie et une position dominante sur le marché.

Expérience Professionnelle

Président et PDG, TOPUS INC., Simpsonville

Août 2017 - Février 2025

- Développement et mise en œuvre de stratégies pour favoriser la croissance mondiale des entreprises.
- Réalisation d'une augmentation de 500 % des revenus tout en réduisant les dépenses de 30 %.
- Augmentation de 200 % de la croissance en 2022 grâce à la refonte des départements sous-performants.
- Établissement d'objectifs financiers et d'expansion à court et long terme.

Directeur Général, SBNEO LLC, Sumy

Octobre 2012 - Août 2017

- Direction d'une équipe de 16 employés dans une société d'évaluation immobilière.
- Génération de 30 % de nouveaux comptes chaque trimestre, contribuant de manière significative à la croissance annuelle.
- Facilitation du développement de nouvelles affaires grâce à la création de partenariats et à l'amélioration des relations existantes.

Directeur Général de Filiale, NADIYA LLC, Sumy

Octobre 2009 - Novembre 2011

- Supervision de l'ouverture et du lancement réussi de la filiale de Sumy.
- Transformation de la filiale en la plus rentable parmi les 15 filiales en Ukraine.

Directeur Financier (CFO), VNA LLC, Kharkiv

Avril 2011 - Novembre 2011

- Augmentation de la rentabilité de l'entreprise de 200 % tout en réduisant les comptes clients de 30 %.

Directeur des Ventes, SantexOpt LLC, Sumy

Février 2009 - Avril 2009

- Augmentation des ventes de l'entreprise de plus de 300 %.

Directeur Régional, Telesystems of Ukraine (PeopleNET), Sumy

Décembre 2007 - Novembre 2008

- Gestion de projet pour "Telesystems of Ukraine" (TM PeopleNET) avec un réseau révolutionnaire de téléphones mobiles et d'Internet 3G, promotion des services CDMA2000 1x EV-DO.
- Gestion des premières installations clients à Sumy avant l'ouverture du centre de services client.
- Promotion des services Internet 3G via des distributeurs et des sous-distributeurs, générant 500 % des bénéfices annuels et recevant le prix du directeur général pour mes réalisations.
- Soutien au développement du plus grand et du plus rapide réseau de services de téléphonie mobile et d'Internet en Ukraine.

Directeur de Pays, NETZSCH Mohnopumpen GmbH, Sumy

Août 2004 - Décembre 2007

- Servir de représentant officiel des opérations ukrainiennes d'une entreprise allemande d'équipements de pompage, augmentation des ventes de +300 %.
- Soutien à la recherche de marché, aux analyses environnementales, à la participation aux appels d'offres, au développement de stratégies de vente et aux lancements de produits à travers le pays.
- Contribution à la planification, au budget, à la gestion des comptes et aux comptes clients.
- Partenariats avec des clients majeurs, y compris Tetra Pak Ukraine, Procter & Gamble Ukraine, Svitoch, Torchyn Product, Chumak, Sandora, Vitmark, Nestlé et Sun InBev.

Éducation

Master, Gestion des Affaires/Administration des Affaires, Académie Bancaire Ukrainienne de la Banque Nationale d'Ukraine, Sumy, Ukraine

Septembre 2002 - Mai 2008

Compétences

- Stratégie d'entreprise
- Croissance des affaires
- Développement du marché international
- Planification stratégique
- Gestion de projet
- Leadership
- Communication motivationnelle
- Diplomatie
- Partenariats stratégiques
- Création de nouvelles affaires
- Gestion des entreprises
- Stratégie de marché
- Gestion des ventes
- Gestion financière
- Formation de l'équipe
- Coaching exécutif
- Gestion des relations

Langues

- Anglais
- Russe
- Ukrainien
- Italien

