

オレクサンドル・パルホメンコ

最高経営責任者 (CEO)

+1 (202) 960-7070 · Simpsonville, USA · lex@lex.ceo
[Linked In](#)



私は貴社を米国および国際市場のトップに導きます。私の専門知識は、貴社の現在の状況に関わらず、業界のリーダーシップと圧倒的な市場での地位を保証します。



概要

結果重視の経営幹部として、22年以上の経験を持ち、ビジネスの成長と国際市場への浸透を加速させてきました。CEO/マネージングディレクターとして、常に卓越したROIを提供し、主要企業で収益を最大300%、市場シェアを30%増加させました。私の実績のある専門知識には、ウクライナ、ヨーロッパ、北米市場への拡大を先導し、競争の激しい環境で数百パーセントの売上成長を達成したことが含まれます。

意欲的なリーダーとして、私は常に困難な販売目標を上回る高性能チームの育成に焦点を当てています。私は、私の専門知識とリーダーシップを活用して、貴社を米国および国際市場のトップに押し上げ、業界のリーダーシップと圧倒的な市場での地位を確立する準備ができています。

職務経験

社長兼CEO、TOPUS INC.、シンプソンビル

2017年8月 - 2025年2月

- グローバルなビジネス成長を促進する戦略を開発・実施。
- 経費を30%削減しながら、収益を500%増加。
- 業績不振の部門を刷新し、2022年に200%の成長を達成。
- 短期および長期の財務および拡大目標を設定。

ジェネラルマネージャー、SBNEO LLC、スーミイ

2012年10月 - 2017年8月

- 不動産評価会社で16名のチームを率いる。
- 四半期ごとに30%の新規顧客を獲得し、年間成長に大きく貢献。
- パートナーシップの構築と既存関係の強化により、新規事業開発を促進。

支店総支配人、NADIYA LLC、スーミイ

2009年10月 - 2011年11月

- スーミイ支店の成功裏の開設と立ち上げを監督。
- ウクライナ全土の15支店の中で最も収益性の高い支店に転換。

最高財務責任者 (CFO)、VNA LLC、ハルキウ

2011年4月 - 2011年11月

- 売掛金を30%削減しながら、企業の収益性を200%向上。

セールスマネージャー、Santexopt LLC、スーミイ

2009年2月 - 2009年4月

- 会社の売上を300%以上成長させる。

地域ディレクター、ウクライナ・テレシステム (PeopleNET)、スーミイ

2007年12月 - 2008年11月

- 革新的な3G携帯電話とインターネットネットワーク「ウクライナ・テレシステム」のプロジェクト管理を行い、CDMA2000 1x EV-DOサービスを推進。
- カスタマーサービスセンター開設前に、スーミイでの最初の顧客インストールを管理。
- ディーラーおよびサブディーラーを通じて3Gインターネットサービスを促進し、年間利益の500%を達成。業績によりゼネラルマネージャーから表彰を受ける。
- ウクライナ最大かつ最速の携帯電話およびインターネットサービスネットワークの開発を支援。

カントリーマネージャー、NETZSCH Mohnopumpen GmbH、スーミイ

2004年8月 - 2007年12月

- ドイツのポンプ機器会社のウクライナ事業の公式代表を務め、売上を300%増加。
- 市場調査、環境分析、入札参加、販売戦略開発、全国での製品発売を支援。
- 計画、予算編成、アカウント管理、売掛金管理に貢献。
- Tetra Pak Ukraine、Procter & Gamble Ukraine、Svitoch、Torchyn Product、Chumak、Sandora、Vitmark、Nestle、Sun InBevなどの主要クライアントと提携。

学歴

修士号、国際経済学および対外経済活動管理、ウクライナ銀行アカデミー（ウクライナ国立銀行）、ウクライナ・スーミイ

2002年9月 - 2008年5月

スキル

- ビジネス戦略
- ビジネス成長
- 国際市場開発
- 戦略的計画
- プロジェクト管理
- リーダーシップ
- モチベーションコミュニケーション
- 外交
- 戦略的パートナーシップ
- 新規事業開発
- ビジネスマネジメント
- 市場参入戦略
- セールスマネジメント
- 財務管理
- チームビルディング
- エグゼクティブコーチング
- 関係管理

言語

- 英語
- ロシア語
- ウクライナ語
- イタリア語

[Download PDF](#) ※ [Follow me on Linked In](#)