

# 올렉산드르 (Lex) 파르코멘코

최고 경영자 (CEO)

+1 (202) 960-7070 · Simpsonville, USA · lex@lex.ceo  
[Linked In](#)



저는 귀하의 사업을 미국 및 국제 시장의 정상으로 이끌 것입니다. 제 전문성은 귀하의 현재 상황에 관계없이 업계 리더십과 지배적인 시장 지위를 보장합니다.



## 요약

결과 중심적인 임원으로서 저는 22년 이상의 경험을 통해 사업 성장과 국제 시장 진출을 가속화했습니다. CEO/Managing Director로서 저는 지속적으로 탁월한 ROI를 제공하여 주요 기업의 수익을 최대 300%, 시장 점유율을 30%까지 증가시켰습니다. 제 입증된 전문 지식에는 매우 경쟁적인 환경에서 수백 퍼센트의 매출 성장을 달성한 우크라이나, 유럽 및 북미 시장 전반에 걸친 확장을 주도한 것이 포함됩니다.

동기 부여 리더로서 저는 정기적으로 어려운 판매 목표를 초과하는 고성능 팀을 만드는 데 집중합니다. 저는 제 전문 지식과 리더십을 활용하여 귀하의 사업을 미국 및 국제 시장의 정상으로 이끌고 업계 리더십과 지배적인 시장 지위를 확보할 준비가 되어 있습니다.

## 경력

### 사장 및 CEO, TOPUS INC., 심프슨빌

2017년 8월 - 2025년 2월

- 글로벌 비즈니스 성장을 촉진하는 전략 개발 및 실행.
- 비용을 30% 절감하면서 매출 500% 증가 달성.
- 성과가 저조한 부서를 개편하여 2022년에 200% 성장.
- 단기 및 장기 금융 및 확장 목표 설정.

### 총괄 매니저, SBNEO LLC, 수미

2012년 10월 - 2017년 8월

- 부동산 평가 회사에서 16명의 팀을 이끌었습니다.
- 매 분기마다 30%의 신규 계정을 생성하여 연간 성장에 크게 기여했습니다.
- 파트너십을 구축하고 기존 관계를 강화하여 신규 비즈니스 개발을 촉진했습니다.

### 지점 총괄 매니저, NADIYA LLC, 수미

2009년 10월 - 2011년 11월

- 수미 지점의 성공적인 개점과 출시를 감독했습니다.
- 우크라이나 전역의 15개 지점 중 가장 수익성이 높은 지점으로 변모했습니다.

### 재무 이사 (CFO), VNA LLC, 하르키우

2011년 4월 - 2011년 11월

- 매출 200% 증가하면서 매출 채권을 30% 감소시켰습니다.

### 영업 매니저, SantexOpt LLC, 수미

2009년 2월 - 2009년 4월

- 회사 매출을 300% 이상 성장시켰습니다.

### 지역 이사, 우크라이나 텔레시스팀 (PeopleNET), 수미

2007년 12월 - 2008년 11월

- 혁신적인 3G 휴대전화 및 인터넷 네트워크를 갖춘 "우크라이나 텔레시스팀" (TM PeopleNET) 프로젝트 관리.
- 고객 서비스 센터가 개장하기 전에 수미에서 첫 번째 고객 설치를 관리했습니다.
- 딜러 및 서브 딜러를 통해 3G 인터넷 서비스를 홍보하여 연간 이익의 500%를 창출하고 업적에 대해 총괄 매니저의 상을 받았습니다.
- 우크라이나에서 가장 크고 빠른 휴대전화 및 인터넷 서비스 네트워크의 개발을 지원했습니다.

### 국가 매니저, NETZSCH Mohnopumpen GmbH, 수미

2004년 8월 - 2007년 12월

- 독일 펌핑 장비 회사의 우크라이나 운영의 공식 대표로 근무하며 매출 300% 증가.
- 시장 조사, 환경 분석, 입찰 참여, 판매 전략 개발 및 전국 제품 출시를 지원했습니다.
- 계획 수립, 예산 관리, 계정 관리 및 매출 채권 관리에 기여했습니다.
- Tetra Pak 우크라이나, Procter & Gamble 우크라이나, Svitoch, Torchyn Product, Chumak, Sandora, Vitmark, Nestle 및 Sun InBev을 포함한 주요 고객과 협력했습니다.

## 학력

석사 학위, 경영 관리/경영학, 우크라이나 국립 은행 우크라이나 은행 아카데미, 수미, 우크라이나

2002년 9월 - 2008년 5월

## 기술

- 비즈니스 전략
- 비즈니스 성장
- 국제 시장 개발
- 전략 기획
- 프로젝트 관리
- 리더십
- 동기 부여 커뮤니케이션
- 외교
- 전략적 파트너십
- 신규 비즈니스 구축
- 비즈니스 관리
- 시장 진입 전략
- 영업 관리
- 재무 관리
- 팀 빌딩
- 임원 코칭
- 관계 관리

## 언어

- 영어
- 러시아어
- 우크라이나어
- 이탈리아어

