

Oleksandr (Lex) Parkhomenko

Bosh Direktor (CEO)

+1 (202) 960-7070 · Simpsonville, AQSH · lex@lex.ceo
[Linked In](#)



Men sizning biznesingizni AQSH va xalqaro bozorlarning eng yuqori cho'qqisiga olib chiqaman. Mening tajribam sizning kompaniyangizning hozirgi holatidan qat'i nazar, sanoatda yetakchilik va bozor ustunligini ta'minlaydi.



Qisqacha ma'lumot

22 yildan ortiq tajribaga ega bo'lgan natijalar qo'lga kiritgan rahbar, biznes o'sishini va xalqaro bozorlarga kirishni tezlashtiradi. Bosh Direktor/Menejer sifatida men yetakchi kompaniyalar uchun daromadni 300% va bozor ulushini 30% ga oshirib, ajoyib ROI natijalarini qo'lga kiritdim. Mening tajribam Ukraina, Yevropa va Shimoliy Amerika bozorlarida kengayishni boshqarishni o'z ichiga oladi, shu jumladan yuqori raqobatli muhitda sotuvlarni yuz foizga oshirish.

Motivatsion rahbar sifatida men qiyin sotuv maqsadlarini muntazam ravishda oshib ketadigan yuqori samarali jamoalar yaratishga qaratilganman. Men sizning biznesingizni AQSH va xalqaro bozorlarning eng yuqori cho'qqisiga olib chiqish uchun o'z tajribam va rahbarlik qobiliyatimdan foydalanishga tayyorman, sanoatda yetakchilik va bozor ustunligini ta'minlashga yordam beraman.

Ish tajribasi

Asoschi, Prezident va Bosh Direktor, TOPUS INC.

2017 yil avgust - Hozirgacha

AQSHda kompaniyani ro'yxatdan o'tkazish va biznes xizmatlari bo'yicha eksklyuziv franchayzing egasi sifatida men global biznes o'sishini rag'batlantirish uchun keng qamrovli strategiyalarni ishlab chiqish va muvaffaqiyatli amalga oshirish uchun mas'uldim. Ushbu strategiyalar raqobatchilardan bozor ulushini qaytarib olish va dunyo bo'ylab ko'plab yangi mijozlarni jalb qilish imkonini berdi. Ushbu maqsadlarga erishish uchun men AQSh, Buyuk Britaniya, Estoniya va Ukrainada joylashgan to'rtta kompaniyaning resurslari va tajribasidan samarali foydalandim.

Raqobatchilarning xizmatlari, biznes modellari va strategiyalarini chuqur o'rganib, o'z takliflarimni yaxshilash imkoniyatlarini aniqladim. Potentsial mijozlarga sanoatdagi eng yaxshi amaliyotlar va eng raqobatbardosh afzalliklarni birlashtirgan moslashtirilgan yechimlarni taqdim etib, bozorda o'z xizmatlarimni ajratib turadigan kuchli qiymat taklifini yaratdim.

TOPUSda bizning jamoamizning biznes boshqaruvidagi strategik yondashuvi daromadni 500% ga oshirish va xarajatlarni 30% ga qisqartirishga olib keldi. Ochiq, shaffof va mas'uliyatli kompaniya madaniyatini shakllantirishga qaratilganligimiz bu natijalarga erishishda muhim rol o'ynadi. Ishlab chiqilgan va amalga oshirilgan strategiyalar 2022 yilda 200% o'sishni ta'minladi va samarasiz bo'limlarni qayta qurishga yordam berdi.

Yangi biznesni rivojlantirishga qaratilganligim bilan TOPUSda mening rahbarligim xalqaro bozorlarning kengayishi va uzoq muddatli mijozlar bilan munosabatlarni o'rnatishga olib keldi. Ijrochi rahbarlik va xodimlarni o'qitish orqali biz qisqa va uzoq muddatli moliyaviy va kengayish maqsadlarini belgiladik, kompaniyani turli bozorlarda mustahkam mavqega olib chiqdik. Ushbu tajribalar raqobatbardosh muhitlarda strategik tashabbuslar va tashkiliy mukammallikni rivojlantirishga sodiqligimni ko'rsatadi.

- Global biznes o'sishini rag'batlantiruvchi strategiyalarni ishlab chiqdi va amalga oshirdi.
- Daromadni 500% ga oshirib, xarajatlarni 30% ga qisqartirdi.
- 2022 yilda samarasiz bo'limlarni qayta qurish orqali 200% o'sishni ta'minladi.
- Qisqa va uzoq muddatli moliyaviy va kengayish maqsadlarini belgiladi.

Bosh Menejer, SBNEO LLC

2012 yil oktyabr - 2017 yil avgust

- Ko'chmas mulkni baholash kompaniyasida 16 xodimdan iborat jamoa boshqargan.
- Har chorakda yangi hisoblar uchun 30% hissa qo'shdi, yillik o'sishga sezilarli hissa qo'shdi.
- Hamkorlikni rivojlantirish va mavjud munosabatlarni mustahkamlash orqali yangi biznesni rivojlantirdi.

Filial Bosh Menejeri, NADIYA LLC

2009 yil oktyabr - 2011 yil noyabr

- Sumy filialini muvaffaqiyatli ochish va ishga tushirishni nazorat qildi.
- Filialni Ukrainadagi 15 filial orasida eng foydali filialga aylantirdi.

Moliya Direktori, VNA LLC

2011 yil aprel - 2011 yil noyabr

- Korxona rentabelligini 200% ga oshirib, qarzlarni 30% ga qisqartirdi.

Sotuv Menejeri, Santexopt LLC

2009 yil fevral - 2009 yil aprel

- Kompaniya sotuvlarini 300% dan ortiq oshirdi.

Mintaqaviy Direktor, Ukraina Telesistemi (PeopleNET)

2007 yil dekabr - 2008 yil noyabr

- "Ukraina Telesistemi" loyihasini boshqargan, CDMA2000 1x EV-DO xizmatlarini targ'ib qilgan.
- Mijozlar xizmat ko'rsatish markazi ochilishidan oldin Sumy shahrida birinchi mijozlarni o'rnatishni amalga oshirdi.
- Dilerlar va sub-dilerlar orqali 3G internet xizmatlarini targ'ib qilib, yillik foydaning 500% ni ta'minladi va bosh menejerdan mukofot oldim.
- Ukrainadagi eng katta va eng tez uyali aloqa va internet xizmati tarmog'ini rivojlantirishga yordam berdi.

Mamlakat Menejeri, NETZSCH Mohnopumpen GmbH

2004 yil avgust - 2007 yil dekabr

- Germaniyaning nasos uskunolari kompaniyasining Ukrainadagi rasmiy vakili sifatida ishlagan, sotuvlarni 300% dan ortiq oshirdi.
- Bozor tadqiqotlari, atrof-muhit tahlillari, tenderlarda ishtirok etish, sotuv strategiyalarini ishlab chiqish va mahsulotlarni ishga tushirishni qo'llab-quvvatladim.
- Rejalashtirish, byudjetlashtirish, hisob-kitob boshqaruvi va qarzlarni boshqarishga hissa qo'shdim.
- Tetra Pak Ukraine, Procter & Gamble Ukraine, Svitoch, Torchyn Product, Chumak, Sandora, Vitmark, Nestle va Sun InBev kabi yirik mijozlar bilan hamkorlik qildim.

Ta'lim

Magistr darajasi, Biznes boshqaruvi/Biznes boshqaruvi, Ukraina Milliy Banki Bank Akademiyasi, Sumy, Ukraina

2002 yil sentyabr - 2008 yil may

ICF Coach, Erickson Coaching International - Vankuver, Kanada, Britaniya Kolumbiyasi. Marilyn Atkinsonning shogirdi.

2010 yil sentyabr - 2011 yil mart

Ko'nikmalar

- Biznes strategiyasi
- Biznes o'sishi
- Xalqaro bozor rivoji
- Strategik rejalashtirish
- Loyiha boshqaruvi
- Rahbarlik
- Motivatsion muloqot
- Diplomatiya
- Strategik hamkorlik
- Yangi biznes qurish
- Biznes boshqaruvi
- Bozorga chiqish
- Sotuv boshqaruvi
- Moliya boshqaruvi
- Jamoa qurish
- Ijrochi murabbiylik
- Munosabatlar boshqaruvi
- Biznes transformatsiyasi
- Biznes jarayonlarini yaxshilash
- Biznes tahlili
- Biznes rejalashtirish
- Marketing strategiyasi
- Xodimlarni rivojlantirish
- Fikr yetakchiligi
- Loyiha boshqaruvi
- Hisob boshqaruvi
- Biznes strategiyasi
- Strategik rahbarlik
- Xalqaro sotuvlar
- Mahsulot boshqaruvi

Tiillar

- Inglizcha
- Ruscha
- Ukraincha
- Italyancha

